

Mit Monitoring langfristig zum Erfolg

Monitoring von Kunden bei wiederkehrenden Geschäftsverbindungen / Dauerüberwachung

Ein langjähriger Kundenkontakt ist ein zuverlässiger Kundenkontakt? **Mitnichten!** Denn das Leben bleibt nicht stehen, sondern verändert sich ständig. Nicht immer geht es dabei aufwärts, weder für private Kunden noch für Firmenkunden. Allein durch den Zeitfaktor steigt so das Risiko, dass ein Kunde seinen Verpflichtungen nicht mehr nachkommen kann.

Die Folge: Nicht bezahlte Rechnungen steigern den Personalaufwand im Unternehmen erheblich. Das treibt die Kosten. Am Ende kann gar ein Forderungsausfall drohen. Der treue Kunde ist zum Risiko geworden.

Für alle Unternehmen mit wiederkehrenden Geschäftsbeziehungen ist es deshalb wichtig, die Kunden nicht nur einmal zu Beginn der Geschäftsbeziehung zu überprüfen, sondern sie beständig und über lange Zeit im Blick zu behalten. Egal ob Stadtwerke oder Telefonanbieter, Banken oder Versicherungsgesellschaften: Jeder, der laufende Kundenbeziehungen pflegt, sollte die Kundenkonten regelmäßig überprüfen. So können Sie rechtzeitig reagieren, bevor ein Problem entsteht.



Mit Monitoring langfristig zum Erfolg

Sie melden uns Ihre neuen und laufenden Kunden inklusive Geburtsdatum sowie verfügbare frühere Adressdaten. Diese Daten werden in unser Monitoringverfahren übernommen.

Wöchentlich liefern wir Ihnen dann die Treffer. Dabei werden selbstverständlich alle Datentransfers verschlüsselt unter Angabe der **aufgefallenen Negativmerkmale** geliefert.

EV	Abgabe der Vermögensauskunft (Eidesstattliche Versicherung)
HA	Haftanordnung
NV	Nichtabgabe der Vermögensauskunft
GA	Gläubigerbefriedigung ausgeschlossen
GN	Gläubigerbefriedigung nach einem Monat nicht nachgewiesen
IN	Insolvenzverfahren

Zu jedem Merkmal werden die folgenden Daten geliefert:

Datum des Merkmals

Aktenzeichen

Postleitzahl des Gerichts

Ort des Gerichts

Die Vorteile

Monitoring ist die beste Prävention: Sie können bereits reagieren, bevor ein Forderungsausfall überhaupt entstehen kann. Ist ein drohender Forderungsausfall gekennzeichnet, können Sie rasch reagieren und beispielsweise das Kreditlimit des Kunden anpassen oder Vorauszahlungen erbitten. So reduzieren Sie die Gefahr eines Forderungsausfalls und Ihren Verwaltungsaufwand ganz erheblich.

Kontakt:

SkandicInkasso (ein Unternehmen der SJ Inkasso GmbH)

Tel. 06039-9299-0

E-Mail info@SkandicInkasso.de

www.SkandicInkasso.de

Zudem können wir Ihr Haus mit Adressrecherchen, Telefonnummernermittlungen Ihrer Kunden beliefern